

HASE BIKES

Die HASE BIKES Manufaktur baut seit 1994 ausschließlich Spezialräder. Das sind etwas andere Bikes und Trikes, die bei perfekter Praxistauglichkeit großen Fahrspaß und Freude an Mobilität bringen. Das bleibt nicht aus, denn die etwa 100 Mitarbeitenden der HASE BIKES-Crew sind vom Entwickler bis zum Einpacker pure Überzeugungstäter, die ihre Leidenschaft zum Beruf gemacht haben.

CUSTOMER SERVICE /

VERTRIEBLER:IN

Für den nationalen und internationalen Vertrieb (B2B) unserer Spezialfahrräder suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit eine/n engagierte/n Vertriebler oder Vertrieblerin (m/w/d), für die Betreuung des französischsprachigen Marktes.

Deine Aufgaben:

- Du bist ein/e freundliche/r und hilfsbereite/r Ansprechpartner oder Ansprechpartnerin für unsere französischsprachigen Fahrrad-Einzelhandelsgeschäfte und betreust den zugewiesenen Kundenkreis eigenständig
- Du bewirbst neue Räder und betreibst bei bestehenden Kunden aktiven Verkauf (B2B Verkauf)
- Du bearbeitest und verfolgst Aufträge vom Bestelleingang bis zur Rechnungsstellung und Versand
- Du nimmst auch 3-4 Mal pro Jahr an Fahrrad-Messen teil

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du interessierst Dich für das Thema Fahrrad, Erfahrungen in der Fahrradbranche sind von Vorteil
- Du bringst eine hohe Serviceorientierung sowie eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit, am Telefon trittst Du souverän auf
- Du hast gute PC-Kenntnisse und bist bereit Dich in ein CRM System einzuarbeiten
- Du besitzt ausgezeichnete Deutschkenntnisse und gute Französischkenntnisse (mündlich gute aktive und passive Kenntnisse, Emails schreiben und verstehen)
- Erfahrung im Vertrieb ist gewünscht, aber nicht zwingend

Unser Angebot:

- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem freundlichen und motivierten Vertriebs-Team, offene Arbeitsatmosphäre und kurze Entscheidungswege, eine gründliche Einarbeitung
- Du beschäftigst Dich mit sinnstiftenden, ökologisch wertvollen und innovativen Produkten in der fair und freundlich geprägten Fahrradbranche
- Leistungsgerechtes Gehalt bei einem sicheren, expandierenden mittelständischen Unternehmen
- Festgehalt, kein Provisionsdruck
- Attraktive benefits: u.a. betriebliche Altersvorsorge, Job/Dienstrad, JobTicket, Sport- und Sprachkurse; Getränke und Obst stehen kostenfrei zur Verfügung, Teamevents, etc.
- Die Möglichkeit zur Weiterbildung und persönlichen Entwicklung

Bitte sende uns Deine Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen per E-Mail an thomas.tholen@hasebikes.com