

## HASE BIKES

Die HASE BIKES Manufaktur baut seit 1994 ausschließlich Spezialräder. Das sind etwas andere Bikes und Trikes, die bei perfekter Praxistauglichkeit großen Fahrspaß und Freude an Mobilität bringen. Das bleibt nicht aus, denn die etwa 100 Mitarbeitenden der HASE BIKES-Crew sind vom Entwickler bis zum Einpacker pure Überzeugungstäter, die ihre Leidenschaft zum Beruf gemacht haben.

### Studierende – mit Spaß am Telefonieren (Vertriebsteam)

Für den nationalen und internationalen Vertrieb (B2B) unserer Spezialfahrräder suchen wir zum nächstmöglichen Termin zwei Studierende, die mit Fahrradhändlern/Fahrradläden aus Frankreich telefonieren und die Ergebnisse in einem CRM System eintragen.

#### **Deine Aufgaben:**

- Du bist ein/e freundliche/r und hilfsbereite/r Ansprechpartner oder Ansprechpartnerin für unsere französischsprachigen Fahrrad-Einzelhandelsgeschäfte.
- Du bewirbst neue Räder und betreibst bei neuen wie auch bestehenden Kunden aktiven Verkauf (B2B Telefon-Verkauf) nach vorgegebenen Mailings und Kampagnen
- Arbeitszeit 10-20 Stunden pro Woche, möglichst an den Wochentagen Dienstag, Mittwoch und/oder Donnerstag

#### **Dein Profil:**

- Du besitzt ausgezeichnete Deutschkenntnisse und gute Französischkenntnisse (mündlich gute aktive und passive Kenntnisse, Emails schreiben und verstehen)
- Du interessierst Dich für das Thema Fahrrad
- Du bringst eine hohe Serviceorientierung sowie eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit, am Telefon trittst Du souverän auf
- Du hast gute PC-Kenntnisse und bist bereit Dich in ein CRM System einarbeiten zu lassen

#### **Unser Angebot:**

- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem freundlichen und motivierten Vertriebs-Team, offene Arbeitsatmosphäre und kurze Entscheidungswege, eine gute Einarbeitung
- Du beschäftigst Dich mit sinnstiftenden, ökologisch wertvollen und innovativen Produkten in der sehr fair und freundlich geprägten Fahrradbranche
- Fester Stundenlohn
- bei einem sicheren, expandierenden mittelständischen Unternehmen
- Attraktive benefits: u.a. betriebliche Altersvorsorge, Job/Dienstrad, JobTicket, Sport- und Sprachkurse; Getränke und Obst stehen kostenfrei zur Verfügung, Teamevents, etc.
- Die Möglichkeit, nach Abschluss des Studiums hauptberuflich im Vertriebsteam durchzustarten – mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen

Bitte sende uns Deine Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Bruttolohnvorstellung per E-Mail an [beate.stach@hasebikes.com](mailto:beate.stach@hasebikes.com)

Oder rufe einfach an: 02309-9377-278 Beate (Personalerin)